



FIDELIUM

PARTNERS

Fidelium ist eine junge, stark wachsende, international ausgerichtete Private Equity Gesellschaft. Im Gegensatz zu typischen Finanzinvestoren beteiligen wir uns an Unternehmen, die vor Herausforderungen stehen. Stabile Cashflows und Wachstum sind das Ziel, aber selten die Ausgangslage. Es ist unser Anspruch, Unternehmen zu verbessern und nachhaltig zu entwickeln.

Fidelium verwaltet einen kapitalstarken Fonds deutscher Unternehmerfamilien. Ein langfristiges Fondsvermögen von EUR 103 Mio. steht für die Akquise von Unternehmen, Folgeinvestitionen und Zukäufe zur Verfügung. Hierbei fokussieren wir uns auf den Erwerb und die Entwicklung von Beteiligungen mit deutlichem Wertsteigerungspotential, die von unserem operativen Engagement profitieren können.


Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir

Manager / Director Operations (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet

Unmittelbar nach dem Erwerb einer neuen Beteiligung übernehmen Sie Verantwortung für strategische Projekte innerhalb der Gesellschaft. Dabei haben Sie sowohl die langfristige Entwicklungsperspektive im Blick als auch operative Baustellen, die Sie unmittelbar angehen müssen. Die Herausforderungen sind vielfältig: mal ist ein komplexer Carve-out aus einem Konzern zu bewältigen, mal steht eine Standortverlagerung, Restrukturierung oder ein „Fitnessprogramm“ für die Kostenseite an. Fast immer ist eine Neuausrichtung der Produkt- und Vertriebsseite notwendig.

So unterschiedlich die Ausgangslage sein mag, das Ziel ist immer, die Beteiligung als eigenständiges mittelständisches Unternehmen profitabel und nachhaltig im Markt zu positionieren und so im Wert zu steigern. Dazu bedarf es Führungspersönlichkeiten, die mit bestehenden Mitgliedern des Managements zusammenarbeiten aber auch klare, neue Impulse setzen; Unternehmertypen, die sich an Ergebnissen messen lassen und sich zum selber machen nicht zu schade sind; Menschen, die andere in Ihrer Begeisterung anstecken und den Mut nicht verlieren, wenn die See rau wird.



Ihr Profil

- Ihre wirtschafts-, natur- oder ingenieurwirtschaftliche Ausbildung lässt Sie den Zusammenhang zwischen Ihrer Strategie, Ihrem Handeln und den Auswirkungen auf das Finanzergebnis des Unternehmens klar verstehen.
- Mit mindestens 4 Jahren Berufserfahrung in Industrie, Unternehmensberatung oder im Restrukturierungsumfeld haben Sie gelernt, ambitionierte von illusorischen Zielen zu unterscheiden und genügend Fehler gemacht um auch Demut als Tugend zu sehen.
- Als hervorragender Analytiker wissen Sie, dass man manche Entscheidung aus dem Bauch treffen muss.
- Gute Manager delegieren viel. Gute Unternehmer sind gute Manager, die aber auch selbst anpacken und unglaublich viel selbst machen.
- Sie können Aufgaben nicht halbherzig angehen. Sie sind ein Kämpfer, der für sein Unternehmen brennt.
- Worte sind bestenfalls Blech, Taten sind Gold, Ergebnisse Diamanten: True.

Ihre Perspektive

Fidelium bietet Ihnen eine unternehmerische Tätigkeit, die die Bezeichnung verdient: mit enormem Freiraum Veränderungen realisieren, Verantwortung für die Bewältigung von Herausforderungen tragen und am Ergebnis gemessen werden. Wir setzen unser Vertrauen in Sie, auch in schwierigen Zeiten. Sie stehen im Wind, in der ersten Reihe. Nirgends werden Sie mehr lernen.

Und weil es starke Unternehmertypen nicht gibt wie Sand am Meer, bieten wir eine hervorragende Vergütung.

Wir freuen uns auf Sie!

Schicken Sie Ihre Bewerbung per Email an:

Rebecca Lerch

Fidelium Partners

Sendlinger Straße 10 | 80331 München

E: rebecca.lerch@fidelium-partners.com

W: www.fidelium-partners.com